



PRESENTACIÓN CORPORATIVA

Marzo 2022





1.
ACERCA DE
CENCOSUD
SHOPPING

CENCOSUD SHOPPING EN UNA MIRADA

PRINCIPALES CIFRAS¹

	LTM mar 2022	2021
GLA (m ²)	1.339.988	1.338.168
Ventas locatarios (USD MM)	5.344	5.261
Ingresos (USD MM)	305	276
Visitas ('000)	96.019	88.719
Ocupación	97,5%	97,5%
EBITDA Ajustado / NOI (USD MM)	278	251
FFO (USD MM)	221	197
Utilidad neta de revaluación de activos (USD MM)	125	104

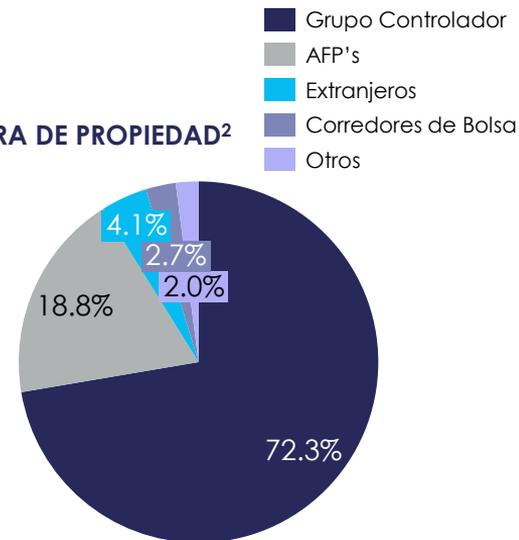
SÓLIDA POSICIÓN FINANCIERA

Clasificación de Riesgo Local: **Feller.Rate** AA+  **Humphreys** AA+

100% de la deuda está pactada a una tasa de interés fija, en UF, correspondiente a deuda con el público a un costo promedio de 1,54%

	mar 2022	dic 2021
Deuda Financiera Bruta (CLP millones)	610.590	595.692
Duración (años)	12,2	12,3
Caja (CLP millones)	121.010	78.353
Deuda Financiera Neta (CLP millones)	489.581	517.339
Deuda Financiera Neta / EBITDA Ajustado año (veces)	2,25	2,64

ESTRUCTURA DE PROPIEDAD²



- **Directorio** electo en JOA del 23 de abril 2021, conformado por 7 integrantes, 5 de la controladora y 2 independientes presidido por **Manfred Paulmann**.
- El 22 de abril de 2022, se realizó la **Junta Ordinaria de Accionistas**, donde se aprobó repartir un dividendo de CLP 60 por acción, equivalentes al 81,24% de las utilidades líquidas distribuibles **-octubre 2021** ya se pagaron **\$30** de los \$60.

1. Cifras trasladadas a USD a tipo de cambio promedio a marzo 2022 y 2021 respectivamente.

2. Estructura de Propiedad al 31.03.2022

CENCOSUD SHOPPING EN UNA MIRADA

COLOMBIA

- 1 Centro Comercial
- 3 Power Centers
- GLA total: 64.785 m²



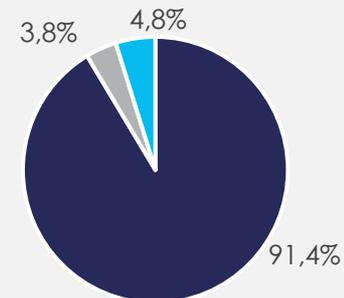
PERÚ

- 1 Centro Comercial
- 2 Power Centers
- 1 Terreno³ (4.424 m²)
- GLA total: 50.555 m²

CHILE¹

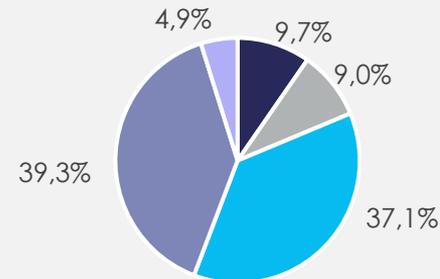
- 11 Centros Comerciales
- 22 Power Centers
- Complejo Costanera Center
- 4 Terrenos (663.079 m²)
- GLA total: 1.224.648 m²

GLA POR PAÍS²



■ Chile ■ Peru ■ Colombia

GLA POR FORMATO²



■ MEGA ■ REGIONAL
■ VECINAL ■ POWER CENTERS
■ OFICINAS

1. GLA de Chile incluye 65.000 m² de oficinas del Complejo Costanera Center
2. Participación determinada sobre el total de GLA reportado por la Compañía, equivalente a 1.339.988 m².
3. Perú posee un terreno más, sobre el cual se está construyendo el centro comercial de La Molina

DESTACADOS



Cifras LTM marzo 2022

CLP 4.170.145

Venta Locatarios (millones)

96¹

Millones de visitas

97,5%

Ocupación

1.339.988 m²

Superficie Arrendable (GLA)

CLP 3.112.077

Ventas por m²

1.976

Locales² en

40

Centros Comerciales



33



4



3

20

Ciudades

+1,4 mm

Seguidores en
redes sociales²

¹ El conteo de visitas considera 12 Centros Comerciales

² Cifras a diciembre 2021.



2.
DESTACADOS
DE INVERSIÓN

DESTACADOS DE INVERSIÓN



- 1 | **Estrategia basada en 4 pilares:** Rentabilidad, Experiencia, Sostenibilidad e Innovación.
- 2 | **Portafolio *Best-in-class*** con ubicaciones privilegiadas en Chile y creciente exposición en Perú y Colombia.
- 3 | **Historia de crecimiento sostenido.**
- 4 | **Propuesta de valor** fundamentada en ubicaciones en áreas densamente pobladas y preferencialmente conectadas con la ciudad, mayor variedad en el mix y la fortaleza de las tiendas anclas.
- 5 | **Enfoque comercial** con énfasis en generación de valor a largo plazo a través de optimización de ingresos, estabilidad de flujos y recuperación de gastos.
- 6 | **Operador más eficiente del sector** respaldado por un balance financiero robusto para avalar crecimiento futuro.

NUESTRA ESTRATEGIA

RENTABILIDAD

- Eficiencia Operacional
- Administración eficiente de gastos de Centros Comerciales
- Beneficios de la relación con Cencosud
- Optimización Comercial
- Ubicaciones de Centros Comerciales en zonas de alta demanda

EXPERIENCIA

- Ser puntos de encuentro accesibles e inclusivos
- Vínculo con nuestras marcas
- Propuestas dinámicas y memorables acorde a las tendencias
- Directrices claras gracias a experiencia y trayectoria de Cencosud

SOSTENIBILIDAD

- Equipo Comprometido
- Integración y Desarrollo Comunitario
- Conciencia Medioambiental
- Relaciones comerciales de largo plazo
- Compromiso con la comunidad y locatarios
- Oportunidades de reactivación económica con PYMES

INNOVACIÓN

- Tecnología al servicio de la experiencia de nuestros clientes finales y locatarios
- Generación de datos para conocer a nuestros clientes y lograr mejoras operacionales
- Soluciones que aporten a la experiencia de compra
- Colaboración con áreas TI de holding Cencosud y ecosistema de innovación

SOSTENIBILIDAD



GOBIERNO CORPORATIVO

Aspectos de:

- Gobierno corporativo
- Compliance
- Gestión ética
- Gestión de riesgo
- Seguridad de la información.



- Efectividad del Directorio.
- Código de Ética y Compliance.
- Gestión de riesgo.
- Cuidado y protección de los datos de clientes.
- Protección de la información y Ciberseguridad.
- Modelo de Prevención del Delito de la Ley 20.393.



PERSONAS

Aspectos de:

- Colaboradores
- Clientes
- Comunidades en las que se encuentran las instalaciones.



- **Locatarios y Clientes:** a través del impacto en los clientes y comunidad, experiencia memorable, campañas de marketing y foco omnicanal;
- **Colaboradores:** con un equipo comprometido, compromisos éticos, culturas fuertes y centradas en las personas y talento individual;
- **Comunidad:** con una estrategia de relacionamiento comunitario, incentivos de emprendimiento y desarrollo de nuestros proveedores.



PROPIEDAD

Aspectos de:

- Calidad
- Inocuidad
- Seguridad
- Todo lo que impacta a la propiedad, incluyendo la cadena de abastecimiento



- **Innovación:** tecnología al servicio del vínculo personalizado, explotación de datos y soluciones acorde a necesidades de clientes.
- **Experiencia:** ser puntos de encuentro para visitantes, generación de vínculos con marcas y propuestas dinámicas.
- **Rentabilidad:** eficiencia operacional, crecimiento y optimización comercial.
- **Sostenibilidad:** experiencia memorable, conciencia medioambiental, equipo comprometido, integración ASG y desarrollo comunitario.



PLANETA

Impactos ambientales de las operaciones



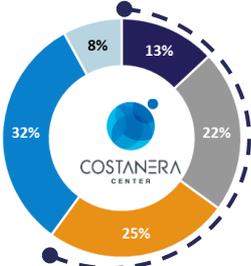
- Conciencia medioambiental.
- Compromiso con el cambio climático.
- Gestión de emisiones.
- Gestión de residuos valorizables.
- Gestión del agua y energía.

PORTFOLIO BEST IN CLASS CON UBICACIONES PRIVILEGIADAS Y ALTA EXPOSICIÓN A ZONAS DE MAYORES INGRESOS

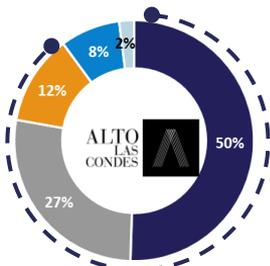


- Alto ingreso
- Medio ingreso
- Bajo ingreso
- 📍 CSSA
- 📍 Mallplaza
- 📍 Arauco

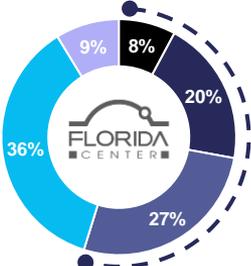
AREA DE INFLUENCIA – DESGLOCE POR SEGMENTO SOCIO-ECONÓMICO



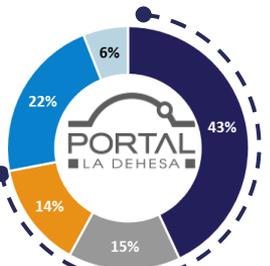
ABC: 60,6%



ABC: 89,9%



ABC: 54,8%



ABC: 71,7%



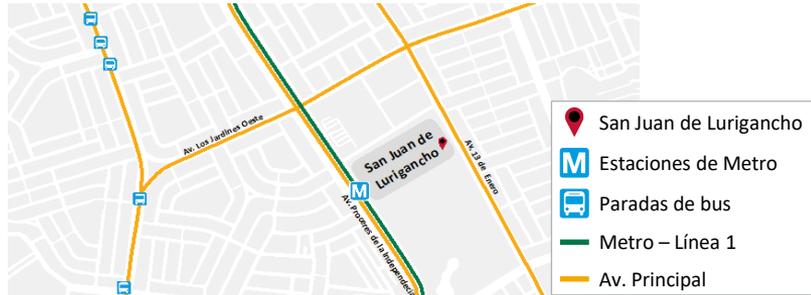
Fuente: Predictable Media.
 Nota: (1) GLA Total 1.339.988m², excluye 65.000m² de la Torre Costanera. (2) Segmento ABC1 corresponde a hogares con ingresos mensuales mayores a Ch\$1.986.000, segmentos C2, C3, D y E corresponde a hogares con ingresos mensuales menores que Ch\$1.360.000, Ch\$899.000, Ch\$562.000 y Ch\$324.000, respectivamente.

ACCESO INCOMPARABLE A ACTIVOS EMBLEMÁTICOS Y DESTACADA ACCESIBILIDAD

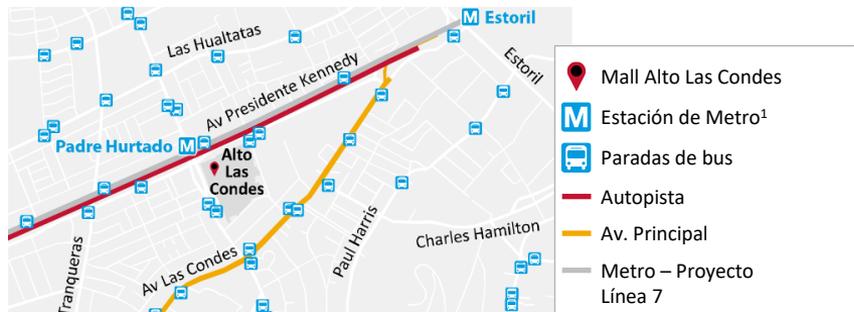
COSTANERA CENTER – UBICACIÓN PRIVILEGIADA Y MÚLTIPLES ACCESOS



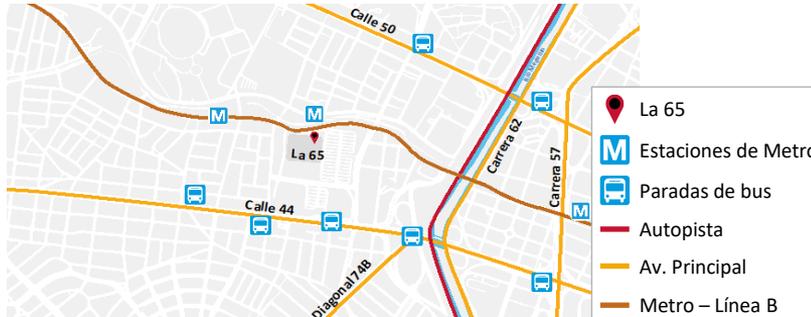
EN LA ZONA MÁS POBLADA DE LIMA, CERCA DEL ÚNICO METRO EN PERÚ



ALTO LAS CONDES – UNO DE LOS SHOPPINGS MÁS EXCLUSIVOS DE SANTIAGO



CERCANO A LAS AVENIDAS Y ESTACIONES DE METRO CLAVE DE LA CIUDAD



1. Futura estación de Metro, dentro del proyecto de la nueva línea 7.

COSTANERA CENTER COMO ACTIVO EMBLEMÁTICO EN LA REGIÓN



129.829m²

GLA en Shopping
Center

**22,6
millones**

Visitantes
por año¹

+320

Tiendas

97,5%

Ocupación²

108.988m²

GLA en Oficinas y Hotel³

43.766 m²

De oficinas arrendadas. Equivale a
un 67,3% de ocupación.

Torre Más Alta

De Sudamérica

CLASE A+

Edificio de Oficinas⁴

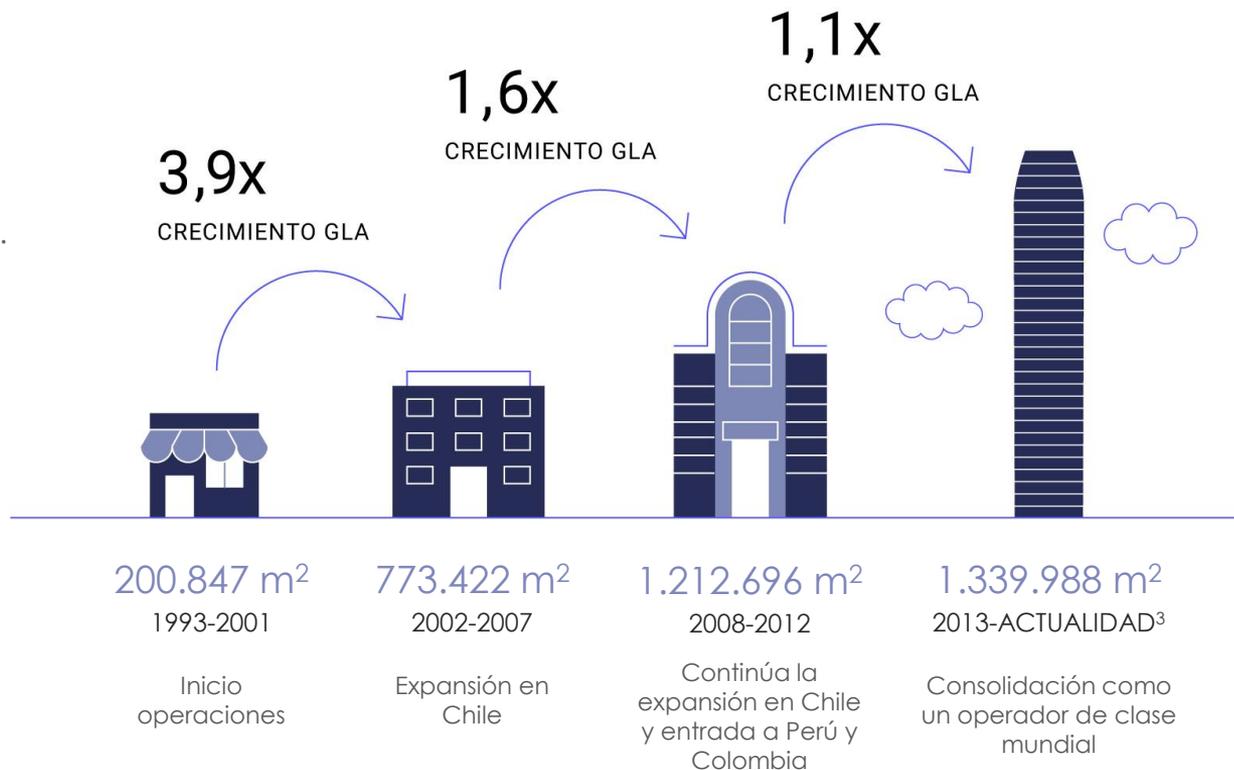
LEED GOLD

Certificado
(Shell and Core)

HISTORIA DE CRECIMIENTO SOSTENIDO

+25 AÑOS DE TRACK - RECORD CON 11X¹ DE CRECIMIENTO EN GLA

- ✓ Record de 6 aperturas en un año.
- ✓ Presencia en Perú desde 2008 y Colombia desde 2012.



Nota: GLA total al final de cada período basado en los activos adquiridos/abiertos. Considera GLA actual por activo.
(1) Calculado sobre el GLA de Alto Las Condes (121.215 m²) abierto en 1993. (3) A marzo 2022 contábamos con 1.339.988 m²

UNA RECONOCIDA ESTRATEGIA DE EXPANSIÓN

Optimización de GLA

- ✓ Maximización del potencial de GLA
- ✓ Propuesta de valor
- ✓ Optimización del tenant mix



Banco de Terrenos

- ✓ Banco de terrenos existentes:
 - Hualpén (364.097 m²)
 - Maipú (275.000 m²)
 - Padre Hurtado (23.669 m²)
 - Ex-Colegio Americano (4.424 m²) - Perú



Greenfield

- ✓ Desarrollo de nuevas áreas de influencia
- ✓ Desarrollo de nuevos proyectos (Altos del Prado, Limonar y +40.000 m² en Chile)

Brownfield

- ✓ Expansión de GLA (La Molina, Perú)
- ✓ Consolidación de operaciones y áreas de influencia
- ✓ Amplia y atractiva oferta de clientes

CULTURA CENTRADA EN EL CLIENTE, OFRECIENDO UN MIX DE ARRENDATARIOS ALINEADO CON SUS PREFERENCIAS

ENTENDIMIENTO DE LAS NECESIDADES DE NUESTROS PÚBLICOS DE INTERÉS

con foco en mejorar la experiencia de nuestros clientes

1 Monitoreo continuo de las necesidades y demandas de los visitantes, centrados en las últimas tendencias de moda, entretenimiento y uso mixto

2 Relación continua con locatarios a través de una plataforma virtual, encuestas periódicas, módulos de servicio al cliente y oficinas de administración ubicados en nuestros centros comerciales

3 Transformación de nuestros centros comerciales de espacios "transaccionales" a lugares de "encuentro" para vivir diferentes experiencias

4 Estrategias y compromisos de relación con la comunidad en cada uno de nuestros centros comerciales, generando espacios de desarrollo local, cultura y cuidado al medioambiente

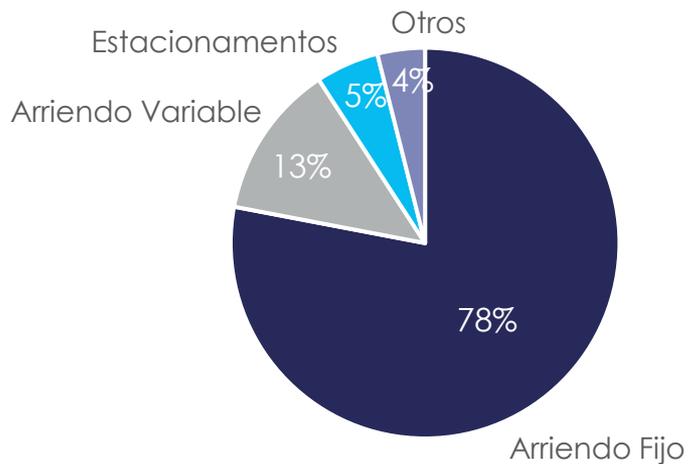
DESGLOSE DE GLA POR CATEGORÍA (MARZO 2022)¹



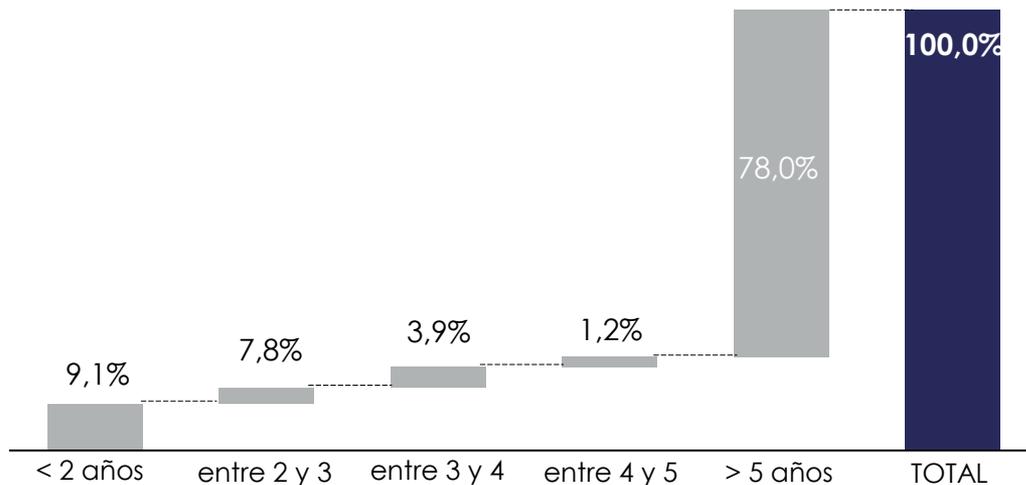
¹ Entretenimiento: cines, centros de juegos, gimnasios y restaurantes. Retail: tiendas como H&M, Zara, Forever21, entre otras. Tiendas por departamento: Paris, Falabella, Ripley y La Polar. Servicios: lavanderías, peluquerías, agencias de viajes, servicios de pago. Oficinas incluye torres (m² habilitados) y oficinas colaboradores (ALC, CC, FLC).

COMPOSICIÓN DE LOS INGRESOS Y DURACIÓN DE CONTRATOS

COMPOSICIÓN DE LOS INGRESOS 1T22¹



DURACIÓN DE LOS CONTRATOS DE ACUERDO AL GLA



Al 31 de marzo de 2022, la duración ponderada de los contratos de arriendo era de 15,6 años según GLA.

¹ Determinado sobre el total de los ingresos de 1T22.

ESTRUCTURA DE COSTOS OPTIMIZADA CON RECUPERACIÓN DE GASTOS SIGNIFICATIVA Y EFICIENCIA EN ECONOMÍAS DE ESCALA

1



Administración eficiente de gastos de C. Comerciales

- Costos de áreas comunes transferidos a locatarios.
 - Alta tasa de ocupación conduce a la reducción de gastos para CSSA.
- El 100% de los gastos centralizados de marketing están cubiertos por el fondo de publicidad cargado a locatarios.
- Ahorros por volumen de negocio (p. ej. Ahorros por negociaciones con proveedores) traspasados a locatarios.

2



Diseño, Capex y costos de mantención

- Cobros por una sola vez, por el diseño inicial de las tiendas, reduce costos futuros mayores.
- Dentro de los gastos comunes, los locatarios contribuyen al Fondo de Reserva, con el objetivo de cubrir capex y gastos de mantenimiento (ascensores, escaleras, entre otros).

3



Beneficios de la relación con Cencosud

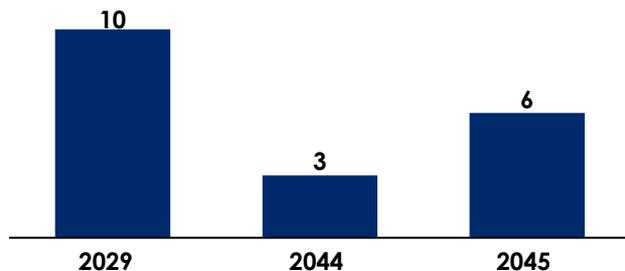
- Contratación eficiente, aprovechando las economías de escala de Cencosud.
- Contrato de prestación de servicios bajo condiciones de mercado para funciones de soporte.

...RESPALDADO POR UNA SÓLIDA POSICIÓN FINANCIERA

MARZO 2022	CLP MM	USD MM ¹
Activos totales	4.028.236	5.112
Patrimonio	2.697.413	3.423
Deuda Financiera Bruta	610.590	775
Caja	121.010	154
Deuda Financiera Neta	489.581	621

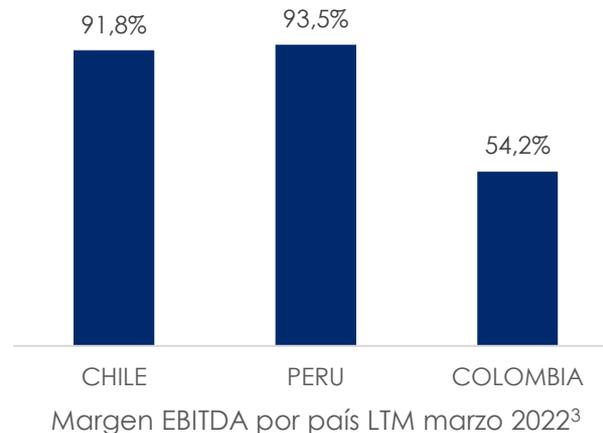
(en veces) ³	mar-22	dic-21	mar-21
Total Pasivos / Patrimonio	0,5	0,5	0,5
Activos Corrientes / Pasivos Corrientes	2,6	2,7	2,0
Total Pasivos / Total Activos	0,3	0,3	0,3
Utilidad / Total Activo	0,0	0,0	0,0
Utilidad / Total Patrimonio	0,0	0,0	0,0
Deuda Financiera Neta / EBITDA Ajustado LTM	2,3	2,6	4,2

PERFIL DE AMORTIZACIONES (UF MILLONES)



- Compañía con menor DFN / EBITDA Ajustado del mercado y estructura de costos financieros más baja (costo promedio de la deuda 1,54%²).
- Duración de la deuda más larga de la industria (12,2 años).

POTENCIAL DE CRECIMIENTO EN PERÚ Y COLOMBIA



1. Cifras trasladadas a USD a tipo de cambio de cierre de marzo 2022.

2. Costo anual de la deuda estimado como el promedio ponderado de la tasa cupón de cada una de las emisiones con los respectivos montos emitidos

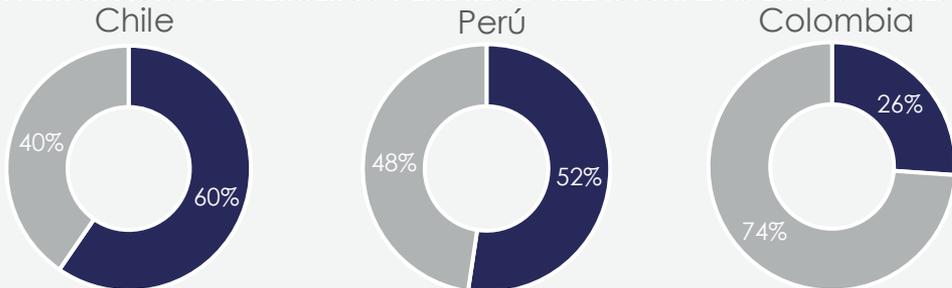
3. La incorporación de activos de Perú y Colombia se realizó en junio 2019.

PRINCIPALES MÉTRICAS DE NUESTRO PORTFOLIO DE ACTIVOS

PARTICIPACIÓN DE TERCEROS Y EMPRESAS RELACIONADAS EN EL GLA¹



PARTICIPACIÓN DE TERCEROS Y EMPRESAS RELACIONADAS EN LOS INGRESOS⁶



	Ocupación ²	Visitas ('000) ³
Chile	98,4%	93.479
Perú	81,1%	2.540
Colombia	95,2%	n.a.
Consolidado	97,5%	96.019

	Ventas (CLPMM) ⁴	NOI (%) ⁵
Chile	4.024.366	92,0%
Perú	73.803	86,9%
Colombia	71.976	57,4%
Consolidado	4.170.145	91,3%

¹ No incluye 43,988 m² construidos de oficinas, las cuales actualmente se encuentran sin recepción final de la Municipalidad de Providencia.

² La ocupación consolidada de Chile y Cencosud Shopping refleja la ocupación de centros comerciales, excluyendo los metros cuadrados de oficinas. Cifras a marzo 2022.

³ Visitas LTM marzo 2022 / ⁴ Ventas LTM marzo 2022 denominadas en pesos chilenos (CLP)

⁵ % NOI LTM marzo 2022 / ⁶ Participación en ingresos de terceros y relacionadas determinada con los doce meses terminados en marzo de 2022.

DISCLAIMER

La información contenida en esta presentación ha sido preparada por Cencosud Shopping S.A. ("Cencosud Shopping") únicamente con fines informativos y no debe ser interpretado como una solicitud o una oferta para comprar o vender valores y no debe ser entendido como consejo de inversión o de otro tipo. Ninguna garantía, expresa o implícita, se proporciona en relación con la exactitud, integridad, confiabilidad de la información contenida en el presente documento.

Las opiniones expresadas en esta presentación están sujetas a cambios sin previo aviso y Cencosud Shopping tiene ninguna obligación de actualizar o mantener actualizada la información contenida en el presente documento. La información contenida en este documento no pretende ser completa.

Cencosud Shopping y sus respectivas filiales, directores y empleados aceptan responsabilidad alguna por cualquier pérdida o daño de cualquier tipo que surjan de la utilización de la totalidad o parte de este material.

Esta presentación puede contener afirmaciones que son a futuro sujetas a riesgos e incertidumbres y factores, que se basan en las expectativas actuales y proyecciones sobre eventos futuros y tendencias que pueden afectar al negocio de Cencosud Shopping. Se le advierte que dichas declaraciones a futuro no son garantías de rendimiento. Hay varios factores que pueden afectar negativamente a las estimaciones y supuestos en que se basan estas declaraciones a futuro, muchos de los cuales están fuera de nuestro control.



Muchas Gracias